

Секция «Современные технологии управления финансами государства и бизнеса»

Влияние сделок слияний и поглощений на развитие российских компаний в современных условиях

Титов Иван Андреевич

Студент (магистр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Факультет государственного управления, Кафедра финансового менеджмента, Москва, Россия

E-mail: TitovIA@spa.msu.ru

Высокая степень неопределённости современной рыночной конъюнктуры обуславливает выбор оптимального варианта управления ростом фирмы. Большинство компаний фокусируются на органическом росте, который подразумевает использование внутренних ресурсов, инвестирование в развитие уже имеющегося бизнеса [1]. Однако наращивание производственных мощностей, расширение ассортимента товаров или совершенствование маркетинговых инструментов может оказаться неэффективным. В частности обстоятельства непреодолимой силы могут негативно сказаться на результатах деятельности компании. В долгосрочной перспективе потребуются существенные инвестиции для поддержания устойчивого корпоративного роста. Другим вариантом развития фирмы является неорганический рост за счёт сделок слияний и поглощений. Объединение хозяйствующих субъектов способствует достижению синергии, то есть эффекта, при котором ценность объединения больше суммы составляющих его отдельных частей [2]. Дополнительные интересы вызывают такие возможности интеграционных процессов как повышение эффективности использования ресурсов за счёт эффекта масштаба, обретение привлекательных активов и укрепление позиции на рынке. Перечисленные мотивы определяют современное стремление российских компаний заключать интеграционные сделки. Этот факт демонстрирует высокая активность на отечественном рынке слияний и поглощений последние несколько лет.

Согласно данным аудиторской компании KPMG, за 2019 год было заключено 670 сделок, совокупная стоимость которых составила 62,8 миллиарда долларов США [4]. Это лучшие показатели инвестиционной активности с момента введения санкций в 2014 году. Доля нефтегазового сектора, показывающего наиболее высокие показатели на протяжении всей истории существования отечественного рынка M&A, составила 34% по совокупной стоимости заключённых сделок. Это закономерно, учитывая ведущую роль сырьевого сектора для экономики России. Примечательно, что внутренние сделки компаний сопровождались оживлением интереса зарубежных инвесторов к арктическим проектам. Положительную динамику также показали потребительский сектор (за счёт объединения крупных продовольственных ритейлеров), строительная отрасль и сфера недвижимости. Отдельно стоит отметить сектор инноваций, который укрепил позиции на рынке слияний и поглощений за счёт стремления российских коммерческих организаций сферы информационных технологий к построению экосистем.

С начала марта 2020 года пандемия COVID-19 нанесла серьёзный ущерб экономическому развитию всех стран мира. Введённые для предотвращения распространения вируса ограничения спровоцировали торможение деловой активности, падение спроса на экспорт, торможение потребления и инвестиций. Неблагоприятные условия повлекли за собой сокращение числа российских интеграционных сделок на 15% при снижении их общей стоимости на 5% относительно 2019 года [5]. Основной удар пришёлся на рынок недвижимости, потребительский и транспортный сектора. Однако в 2021 году интеграционные сделки позволили пострадавшим от коронавируса отраслям экономики оптимизировать

бизнес и активизировать деловые процессы. Существенно выиграл сектор инноваций за счёт массового спроса на технологические решения, электронную коммерцию и дистанционный формат взаимодействия. Продолжилось развитие экосистем при размывании чётких границ между секторами. Сектор здравоохранения показал рекордную активность по объединению медицинских клиник за последние семь лет. Примечательно, что на фоне неопределённости 2020 года нефтегазовая отрасль успешно сохранила инвестиционный потенциал, а сектор металлургии и горнодобывающей промышленности увеличился на 30% по количеству и на 77% по сумме интеграционных сделок.

Проведённое исследование показало, что неорганический рост компаний через слияния и поглощения обретает всё большую популярность среди российских компаний. Неблагоприятные условия периода пандемии Covid-19 и экономические санкции 2014 года не помешали отечественному рынку M&A продемонстрировать положительную динамику инвестиционной активности как по внутренним, так и по трансграничным сделкам. Несмотря на то, что доля сделок российских компаний составляет 1,36% по количеству и 1,86% по сумме от общемировых [3], интеграционные процессы обладают большим потенциалом для управления ростом российских компаний.

Источники и литература

- 1) Бобылёва А.З. [и др.] Финансовый менеджмент: проблемы и решения. В 2 ч. Часть 2. М.: Издательство Юрайт. 2021.
- 2) Зуб А.Т. Стратегический менеджмент. М.: Издательство Юрайт. 2022.
- 3) Institute for Mergers, Acquisitions and Alliances. M&A Statistics by countries: <https://imaa-institute.org/mergers-and-acquisitions-statistics/ma-statistics-by-countries/>
- 4) KPMG. Рынок слияний и поглощений в России в 2019 г: <https://assets.kpmg/content/dam/kpmg/ru/pdf/2020/02/ru-ru-ma-survey-2019.pdf>
- 5) KPMG. Рынок слияний и поглощений в России в 2020 г: <https://assets.kpmg/content/dam/kpmg/ru/pdf/2021/02/ru-ru-ma-survey-2020-fin.pdf>