

Проблема рациональности в экономике

Научный руководитель – Рябченко Алексей Александрович

Нетреба Полина Николаевна

Студент (бакалавр)

Донецкий национальный университет, Экономический факультет, Кафедра финансов и банковского дела, Донецк, Украина

E-mail: polina.netreba@yandex.ru

Проблема рациональности - одна из самых дискуссионных проблем в любой сфере жизни. Имеют место разногласия по поводу сущности, роли и значения рациональности в жизни человека, об уровне ее действия на человеческий разум и различные виды деятельности [3]. В основе экономической теории лежит предпосылка о рациональности поведения человека в экономике. Проблема распределения экономических ресурсов, имеющих в ограниченном количестве, становится причиной крайней необходимости их рационального использования. Именно в этом и заключается актуальность данной темы.

Само понятие «рациональность» соответствует понятиям разума и разумности. Рациональность (от лат. ratio - разум) предполагает осознанность и расчет действий, определение целей и пределов [3,4]. Термин «рациональный» уже давно имеет в экономической теории особое содержание, не совпадающее с трактовкой толкового словаря. Человеческое поведение почти всегда имеет рациональный компонент, а экономическая теория, в свою очередь, не ограничивается узким понятием рациональности.

Современная экономическая теория приобрела принцип рациональности из классической школы политической экономии, а именно из работы А. Смита «Исследования о природе и причинах богатства народов» (1776 г.), где он выводит образ Homo economicus - экономического человека, под которым подразумевает индивида, наделенного эгоизмом и борющегося за накопление богатства. А. Смит полагал, что стимулом экономической деятельности является частный интерес. Человек может удовлетворить свой эгоистичный частный интерес посредством взаимного обмена с другими людьми. В 50-е гг. XX в. в попытке сблизить экономическую теорию с практикой появилась концепция «ограниченной рациональности». Мотивация экономического человека была связана со стремлением к достижению наилучшего результата, но его получение практически ограничено отсутствием полной информации. Автором концепции «ограниченной рациональности» является американский экономист Г. Саймон. Именно он попытался заменить принцип «рациональности» принципом «удовлетворительности». Все это означает, что человек ставит перед собой определенную цель и для ее достижения использует имеющееся в его распоряжении ресурсы [1].

Таким образом, в экономике под рациональностью понимается достижение максимальной выгоды при минимальных затратах. Рациональность в экономике означает, что каждый хозяйствующий субъект, пытаясь добиться желаемого результата, рассчитывает стоимость понесенных издержек при реализации поставленной цели. Отсюда следует, что критерием рационального поведения в экономике является эффективность [2]. Получается, что рациональность основывается на выборе среди различных вариантов наиболее выгодного способа. То есть, такого способа, который бы позволил достичь максимального результата с минимальными расходами.

Рациональность экономического поведения выражается в двух гранях: с одной стороны, в стремлении контролировать ресурсы и, следовательно, минимизировать их затраты,

а с другой стороны, в реализации интересов отдельного человека или группы, в стремлении к достижению целей, поставленных одним человеком или группой (кроме того, управление ресурсами может служить самостоятельной ключевой целью) [4]. Ресурсная составляющая в концепции экономической рациональности представляет собой несколько различных ограничений:

1. Ограниченная информация. Это можно объяснить следующим образом: когда мы принимаем решение о покупке, то мы не обладаем абсолютно полной информацией, так как она не существует или ее стоимость слишком высока.

2. Ограниченные возможности обработки информации. То есть, экономический субъект вынужден удовлетворяться не нескончаемым объемом информации, который он в состоянии всесторонне изучить, принимая во внимание границы собственных возможностей - физические возможности по переработке информации (память, интеллект и т. д.).

3. Транзакционные издержки. То есть, индивид стремится к достижению некоего удовлетворительного для него уровня полезности, а не к ее максимизации.

4. Когнитивные рамки. Хозяйствующий субъект может воспользоваться только той информацией, к которой он имеет доступ в пределах познаний, существующих в обществе, а также при помощи развитых в обществе технологий.

5. Референтные рамки. Они обеспечивают хозяйствующего субъекта нормативными указаниями для определенного действия [4].

Одним словом, для понимания реального экономического поведения следует учитывать ряд ресурсных ограничений. Ресурсный элемент эффективности зависит от природных и других ограничений. Ресурсные ограничения в ряде случаев могут сами выступать в качестве ресурсов.

Резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что под рациональностью следует подразумевать целенаправленные действия хозяйствующих субъектов, которые направлены на достижение определенной цели и учитывают имеющиеся ограничения и возможности. Данный вывод можно закрепить следующим примером [1]: домохозяйства стремятся предельно удовлетворить свои потребности, опираясь на ограниченный бюджет; предприятия нацелены на получение максимальной прибыли при снижении собственных издержек, будучи в рамках все тех же ограничений; правительство определяет уровень общественного благосостояния, ориентируясь на заданный конкретный бюджет.

Источники и литература

- 1) Бедрина Е.Б., Козлова О.А., Саламатова Т.А., Толпегин А.В. Введение в экономическую теорию: учебное пособие/Е.Б. Бедрина, О.А. Козлова, Т.А. Саламатова, А.В. Толпегин. - Екатеринбург: УГТУ-УПИ, 2009. - 210 с.
- 2) Болотова Т.В. Понятие рациональности в экономике. 2021.
- 3) Негруль В.В. Рациональность экономического поведения как предмет философского осмысления / В.В. Негруль // Вестник ВГУ. Серия: Философия. - 2014. - №2. - с.122-128.
- 4) Покровская Н.Н. Рациональность экономического поведения / Н.Н. Покровская // Экономика и бизнес. - 2007. - с. 128-136.