

Риски интеграции для деятельности страховых компаний: количественная оценка влияния усиления интеграции на прибыль и расходы страховых компаний

Научный руководитель – Цветкова Людмила Ивановна

Демчук Валентина Артуровна

Аспирант

Московский государственный институт международных отношений, Факультет
Международных экономических отношений, Москва, Россия

E-mail: valdemchuk@gmail.com

Ключевые слова: интеграция, страховые компании, результаты деятельности

Мировой страховой рынок подвержен влиянию изменений мировой экономической конъюнктуры и таких процессов, как внешнеторговая либерализация, глобализация, интеграция и дерегулирование. Региональная интеграция - процесс хозяйственно-политического объединения национальных экономик стран региона посредством устранения барьеров в движении товаров и услуг, рабочей силы и капиталов [1, с. 152]. Эффекты и риски, связанные с влиянием интеграционных объединений на национальные страховые компании стран - участниц, выделенные в ходе исследований и дискуссий в экономической науке, могут быть верифицированы (или фальсифицированы) эмпирически за счет получаемых данных.

Торговые барьеры, снижаемые в рамках интеграционных объединений, могут влиять на страховые рынки стран различным образом: снижение цен в результате усиления конкуренции влечет сокращение прибыли, однако например, антимонопольное регулирование, может привести к росту издержек, т.к. компании не будут получать оптимальный эффект масштаба. Ф. Ди и Х. Динг приходят к выводу, что увеличение торговых барьеров не влияет на издержки компаний, однако приводит к росту их прибыли, при этом в разной мере в компаниях, занимающихся различными видами страхования[7].

В данной работе рассмотрено влияние интеграции на прибыль (ЕВITDA) и издержки (операционные расходы) страховых компаний. В целях оценки применяется транслогарифмическая производственная функция — экономико-математическая количественная зависимость между величинами выпуска (количества продукции) и факторами производства, такими как затраты ресурсов и уровень технологий [2].

В качестве показателей "выпуска" были взяты объем состоявшихся убытков и объем реальных инвестированных активов. Данные показатели отражают затраты на выполнение страховыми компаниями своих функций (функцию распределение риска, или защитную, и инвестиционную). Среди факторов производства выделяются труд (количество работников и средняя заработная плата) и капитал (собственный и заемный) [4, р. 871]. Имеются данные по 64 компаниям в США, Мексике и Канаде. Панельные данные несбалансированные, имеется 541 наблюдение.

В ряде исследований показано, что участие в интеграционной группировке влияет на объем торговли страховыми услугами [6, р. 3541] или же есть обратная связь между ограничениями на коммерческое присутствие иностранных компаний в странах на объем импорта данных услуг [5, р. 1402], в связи с чем в качестве меры интеграции в данном исследовании используются показатели доли импорта из стран-участниц НАФТА в общем импорте страховых услуг. При изучении влияния экспорта страховых услуг на показатели

деятельности, используется, соответственно, доля экспорта в страны НАФТА к экспорту в остальные страны.

В результате исследования выявлено, что рост доли других стран-участниц интеграционного объединения приводит к росту издержек компаний, занимающихся страхованием жизни. Это говорит о том, что компании, занимающиеся страхованием жизни, в среднем менее конкурентоспособные, чем компании, занимающиеся другим видом страхования. Также слабозначимо отрицательное влияние интеграции на издержки компаний, ведущих международную деятельность, что может быть связано с их опытом функционирования в условиях конкуренции с компаниями других стран. При этом мы наблюдаем, что из-за слабого развития страхового рынка мексиканские компании не могут полностью «воспользоваться» преимуществами интеграции.

Анализ показал, что увеличение доли других стран-участниц интеграционной группировки в импорте услуг прямого страхования способствует увеличению прибыли компаний, занимающихся медицинским страхованием, при этом снижении прибыли компаний, занимающихся страхованием жизни. При этом эластичность прибыли компаний, занимающихся медицинским страхованием, базирующихся в США, по доле импорта из стран НАФТА положительна и составляет 1,61, так как они наиболее конкурентоспособные.

При анализе влияния доли других стран-участниц интеграционной группировки в экспорте прямого страхования выявлено, что эта доля не оказывает статистически значимого влияние на издержки, за исключением страховых компаний, занимающихся страхованием иным, чем страхование жизни. При этом по мере увеличения объема собранных премий компанией снижаются издержки в результате усиления интеграции, то есть более крупные компании могут снизить свои издержки, что может служить косвенным доказательством наличия эффекта масштаба.

В среднем экспорт в другие страны-участницы интеграционной группировки благоприятно сказывается на прибыли компаний: она увеличивается на 1,1% при росте доли других стран-участниц интеграционной группировки в экспорте страны на 1%. Смещение экспорта в сторону стран, с которыми имеются преференциальные торговые соглашения, способствует снижению издержек компаний по мере увеличения собранных ими премий.

Вышеуказанные выводы следует учитывать при разработке планов и нормативных документов интеграции страховых рынков стран ЕАЭС.

Источники и литература

- 1) Мировая экономика и международные экономические отношения / под ред. Булатова А.С., Ливенцева Н.Н.. М: 2010.
- 2) Christensen, L., Jorgenson, D., Lau, L. Transcendental Logarithmic Production Frontiers // The Review of Economics and Statistics. 1973. №55. P. 28-45.
- 3) Compustat - Capital IQ, Wharton research data services, Wharton School, University of Pennsylvania [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://wrds-www.wharton.upenn.edu/> (дата обращения 10.04.2019)
- 4) Cummins J.D., Weiss M.A. Analyzing Firm Performance in the Insurance Industry Using Frontier Efficiency Methods // Dionne G (ed), Handbook of insurance economics. Boston: Kluwer. 2001. Ch. 26.- P. 767-829.
- 5) Marel, E., Shepherd B. Services Trade, Regulation and Regional Integration: Evidence from Sectoral Data // The World Economy. 2013. № 36(11). P. 1393-1405.
- 6) Nordås H. What drives trade in services? Lessons from the Nordics // Applied Economics, Taylor & Francis Journals. 2018. № 50(33). - P. 3532-3545.

- 7) World Scientific Studies in International Economics: Volume 23. Priorities and pathways in Service Reform - Part 1 Quantitative studies/ под ред. P. Dee. 2013. 396p.
- 8) WTO Statistics database. Time Series. Merchandise trade by commodity; Trade in commercial services : <http://stat.wto.org/> (дата обращения 16.07.2019)