

Оценка эффективности экономических санкций как инструмента внешней политики

Научный руководитель – Ломкин Александр Викторович

Ситников Кирилл Владимирович

Студент (магистр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Экономический факультет, Кафедра истории народного хозяйства и экономических учений, Москва, Россия

E-mail: answer-33@mail.ru

Экономические санкции давно прочно вошли в арсенал инструментов внешней политики развитых государств с целью выполнения страной-объектом санкций предъявленных страной-субъектом требований. В современную эпоху глобализации и разработки ядерного оружия прибегание к такому традиционному способу реализации политических амбиций на международной арене как война становится невыгодным и опасным, поэтому на смену ему приходит институт экономических санкций [1, 2]. В отличие от военных действий, санкции являются относительно новым явлением в экономико-политической сфере, окончательно оформившимся в XX веке. Как следствие, возникает вопрос о целесообразности и эффективности данного инструмента внешней политики.

При анализе эффективности можно использовать следующий критерий. Использование экономических санкций является эффективным, если страна-объект изменила свою политику в отношении предмета конфликта в соответствии с интересами страны-субъекта. В противном случае, санкционная политика является неэффективной, другими словами, она не обеспечила желаемый результат страны-инициатора и не заставила страну-оппонента поменять свою изначальную позицию.

Несмотря на существование прецедентов торгового эмбарго еще в Античности, институт экономических санкций получил наибольшее развитие в двух отличных эпохах: в периоды Нового и Новейшего времени. Санкции каждого из периодов по-своему уникальны, так как они обладают особенностями, характерными для соответствующей эпохи.

В период Новой истории экономические санкции имели форму мирных морских блокад. Сходство между этими явлениями проявляется в том, что применение обоих инструментов позволяет ограничить торговые операции страны-объекта санкций с внешним миром. В то же время, блокада отличается от экономических санкций способом реализации. Блокада осуществляется силами военно-морского флота страны-субъекта, и, несмотря на мирный характер, за каждой такой блокадой стоит угроза применения военной мощи, что несколько ограничивает возможность точного определения экономического эффекта принятых мер на изменение политики страны-оппонента. Первая мирная блокада датируется 1827 годом, когда такие развитые державы, как Франция, Российская империя и Великобритания, развернули флот возле греческого побережья, чтобы препятствовать турецким и египетским военным силам обеспечить помощь своим войскам во время борьбы Греции за независимость от Турции. В период с 1827 по 1914 гг. истории известно 19 случаев использования морских блокад с целью принудительного исполнения политической воли страны-субъекта санкций [5].

Однако только 8 из них достигли своей политической цели, то есть эффективность на данном этапе составляет 42%. Превалирующим мотивом использования блокады было нарушение прав граждан стран-субъектов санкций резидентами стран-объектов.

В период Новейшей истории государствами используются уже традиционные экономические санкции в современном понимании. С 1915 по 2000 гг. было зафиксировано 174 случая использования санкций [6], причем 50 из этих санкционных эпизодов возникли после 1990 г. Отсюда следует, что популярность экономических санкций как инструмента принуждения какой-либо страны к исполнению политической воли другого государства или группы государств неуклонно растет. Между 1914 и 1945 гг. санкции в основном использовались, чтобы сорвать военные авантюры стран-агрессоров, нарушавших статью 16 Устава Лиги наций о решении международных споров мирным путем и прибегавшим к несанкционированным военным действиям против других стран (например, случай США против Японии 1917 года или введенные ограничения против Италии в 1935-1936 гг.). После Второй мировой войны принципы устройства международных конфликтов и института санкций поменялись. Только за период с 1970 по 2000 гг. санкции применялись 134 раза, что составляет 78% всех наложенных санкций в XX веке. Вместе с увеличением прецедентов, пополнилось разнообразие целей и мотивов санкций: сдерживание войны; достижение свободы и демократии; охрана окружающей среды; обеспечение прав человека; ограничение распространения ядерного оружия; освобождение захваченных граждан; и демотивация захвата территорий [4].

На этом этапе эффективность санкций составляет 33%, то есть только лишь треть случаев использования экономических санкций были успешными в реализации своих внешнеполитических целей [6].

Ретроспективный анализ эффективности санкций Нового и Новейшего времени показал, что санкции как инструмент внешней политики малоэффективны, и с течением времени их эффективность падает, поэтому требуется некоторое переосмысление и модернизация института экономических санкций как способа усиления влияния на международной арене [3].

Источники и литература

- 1) Балуев Д.Г. Эволюция экономических санкций как инструмента внешней политики: от Второй мировой войны до санкции против России // Международные процессы. Том 12. 2014. № 3. С. 23-33.
- 2) Братерский М.В. Торгово-экономические санкции: эффективность, цена, проблемы использования // Безопасность Евразии. 2009. № 2. С. 335–347.
- 3) Заернюк В.М., Алавифар С. Оценка эффективности введения санкций: мировой опыт // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. №. 42. С. 27-37.
- 4) Davis L., Engerman S. Sanctions: Neither War nor Peace // Journal of Economic Perspectives. 2003. Vol. 17. № 2. P. 187–197.
- 5) Hogan A.E. Pacific Blockade. Oxford, 1908. P. 214.
- 6) Hufbauer G.C., Schott J.J., Elliott K.A., Oegg B. Economic Sanctions Reconsidered. Washington, 2007. P. 233.