

Секция «Современные социологические теории»
Главные модели к исследованию социальной стратификации в Китае
У Яао -
Аспирант

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Социологический факультет, Кафедра социологии коммуникативных систем, Москва, Россия
E-mail: abril510@mail.ru

В социальной стратификации обычно выделяют 3 главные страты: высшая, средняя и низшая. По численности принадлежащих к этим стратам людей мы можем построить стратификационные модели, дающие нам общее представление о реальном обществе.

Большинство учёных согласно с тем, что при анализе социальной структуры в современном китайском обществе в основном применяют 2 главных модели: модель «10 социальных страт» и модель «перевернутая Т-образная».

Первую модель определяют разными видами ресурсов, обуславливающими социальный статус индивида (социальной группы). В них включены следующие элементы: во-первых, организационные ресурсы - охватывающие административные и политические. В современном обществе только правительство имеет доступ к огромному количеству социального богатства и располагает полномочиями к его управлению. Владельцами организационных ресурсов являются: управляющие государственными и общественными делами, а также государственные служащие и чиновники. Во-вторых, экономические ресурсы (средство производства). Этот критерий применим при исследовании социальной структуры Китая не только в прошлом, он существует и поныне. В-третьих, культурные (в том числе технические) ресурсы, которые определяются квалификацией. Таким образом, учёные считают, что в Китае управляющие государственными и общественными делами обладают организационными ресурсами; предприниматели (в основном частные предприниматели) управляют экономическими ресурсами; технические работники обладают большинством культурных ресурсов. Упомянутые слои имеют высший социальный статус в обществе, а остальные слои, обладающие меньшим количеством ресурсов, занимают низшее место в социальной структуре.

Так что по объёму и типу владения ресурсами китайское общество делится на 10 страт:

- 1) Страта управляющих государственными и общественными делами (владельцы организационных ресурсов);
- 2) Страта менеджеров (владельцы культурных или организационных ресурсов);
- 3) Страта частных предпринимателей (владельцы экономических ресурсов);
- 4) Страта специалистов и технических работников (владельцы культурных ресурсов);
- 5) Страта конторских служащих (владельцы небольшого количества культурных или организационных ресурсов);
- 6) Страта индивидуальных производителей и продавцов (владельцы небольших объёмов ресурсов);
- 7) Страта работников из промышленности и сферы услуг (владельцы небольших объёмов ресурсов);
- 8) Страта рабочих из производственных сфер [U+FF08] владельцев небольших объёмов ресурсов);
- 9) Страта крестьян (владельцы небольших объёмов ресурсов);

10) Страта безработных (в принципе не обладают никакими ресурсами) [1].

Модель «10 социальных страт» была основана на классификации профессий: естественно, подавляющее большинство классовых типов совпадает с систематизацией профессий в Китае (которая была создана согласно Standard International Occupational Prestige Scale). Как пишет Лу Сюэи в книге «Доклад об исследовании социальной структуры в современном Китае» [U+FF1A] "Организационные ресурсы представляют собой наиболее решительные силы в нашем обществе: управление ресурсами на самом деле является более прикладным [3]. "

Некоторые учёные отмечали, что при классификации социальных страт, кроме применения метода измерения социального статуса, широко еще используют другой метод. Он основан на исследованиях Blishen (1958) и Duncan (1961), которые акцентируют на уровне образования и зарплатах разных групп профессий, вместе с тем учитывают и другие факторы, как возраст, богатство семьи и т.д., например, в исследовании социальной структуры китайского общества социолог Ли Циань используют ISEI (International Socio-economic Index of Occupational Status, разрабатываемый D. Treiman, Ganzeboom и Graaf) для классификации профессий. Согласно их теории, чем больше балл ISEI, тем выше социальный статус этой профессии. На основе переписи китайского населения в 2000 году, Ли Циань разработал новую модель состава социальных групп в Китае.

Те, кто занимает самую большую долю [U+FF08] 63,2% [U+FF09] получили 23 балла. В эту группу профессий в основном входят крестьяне, число которых составляет основную часть китайского населения. Огромные размеры этой группы отражает одну реалию: в Китае большинство населения находится в низшем слое. С 29 по 31 балл занимает 9,1% населения, составной частью которого являются рабочие-строители. Из них многие были крестьянами, поэтому они представляют собой мигрантов - из деревни в город. Подобно крестьянам, у них низкий уровень жизни и социальный статус. С 33 по 38 баллов занимает 10,3% населения, составной частью которого являются работники транспортного сервиса, специалисты по ремонту и технический персонал, а также те, кто работает в сфере обслуживания. Они находятся в промежуточном месте между средним классом и синими воротничками, и называются «высшим слоем синих воротничков» или «низшим слоем среднего класса». С 43 по 45 баллов занимает 2,9% населения, представителями этой группы являются учителя, садовники, медсестры, офисные работники и сотрудники в компаниях, которых рассматривают как типичные белые воротнички. С 68 по 69 баллов занимает 3,3% населения - менеджеры, специалисты в научной сфере, инженерно-технический персонал, учителя средней школы и другие педагоги, а также административно-управленческий персонал. Наивысшие оценки в системе ISEI - 85-88 баллов, составляющих лишь 0,5% из общей численности населения. В эту группу входят менеджеры банков и финансовых корпораций, врачи, профессора высших учебных учреждений, адвокаты и государственные служащие [2].

Из этого мы можем определить: модель «перевернутый T-образная» представляет собой такую социальную структуру, в которой низкий слой занимает подавляющее большинство, доля среднего класса на удивление мала, а высшего класса еще меньше. По сравнению с формальными моделями стратификации общества которые мы условно назовём «пирамидой» и «ромбом», модели «перевернутая T-образная» характерно отсутствие активного участия среднего класса.

Высшие указанные модели к исследованию социальной стратификации в Китае не охватывают все модели в этой отрасли, но они представляют собой самые убедительные и самые влиятельные, стимулирующие развитие по этой научной проблематике.

Источники и литература

- 1) Ван Сяоди. 10 социальных китайских страт. Теория и практика общественного развития. 2011, № 2.
- 2) Ли Циань. 10 лекций: социальная стратификация. Пекин, 2011. Ст.249-251
- 3) Лу Сюэи. Доклад о исследовании социальной структуры в современном Китае. Пекин, 2002. Ст.10.